

Huambi, 08 de abril del 2024

CONVOCATORIA GAD-HUAMBI-24 N° 021

Señores:

VOCALES DEL GAD PARROQUIAL RURAL HUAMBI

Presente:

De mi consideración:

Por medio de la presente y de conformidad al Art. 70 Literal C del COOTAD, me permitió **CONVOCAR** a usted a una reunión para la **SESION ORDINARIA**, a llevarse a cabo el jueves 11 de abril del 2024, a partir de las 9:30 am en el salón de sesiones del Gobierno Parroquial, para tratar el siguiente orden del día:

1. Constatación del Quorum
2. Instalación de la sesión a cargo del Abg. Silvio Inga presidente del GAD parroquial.
3. Lectura del acta anterior.
4. Asuntos varios.
5. Clausura.



Abg. Silvio Inga
PRESIDENTE DEL GAD PARROQUIAL

Sra. Marcia Martínez P.
VICEPRESIDENTA

Abg. Olger Chabla P.
VOCAL

Lic. Diego Arévalo P.
VOCAL

Sr. Ronald Chabla P.
VOCAL

ACTA DE SESIÓN ORDINARIAS HUAMBI-24-Nro. 021

En la parroquia de Huambi cantón Sucua provincia de Morona Santiago a los 11 días del mes de abril del 2024 siendo las 9h30am se reúnen en sesión ordinaria, el presidente y los vocales del Gobierno Autónomo Descentralizado Parroquial Rural De Huambi, para tratar el siguiente orden del día.

1. **Constatación del Quorum**
2. **Instalación de la sesión a cargo del Abg. Silvio Inga presidente del GAD parroquial.**
3. **Lectura del acta anterior.**
4. **Asuntos varios.**
5. **Clausura.**

La secretaria pone en consideración si están de acuerdo con el orden del día.

Los compañeros aprueban el orden del día.

PRIMERO.- Constatación del quorum

La secretaria procede a constatar el quorum:

Abg. Silvio Inga	P
Sra. Marcia Martínez	P
Lic. Diego Arévalo	P
Abg. Olger Chabla	P
Sr. Ronald Chabla	P

Al existir el quorum reglamentario se procede con la sesión.

SEGUNDO.- Instalación de la sesión a cargo del Abg. Silvio Inga presidente del GAD parroquial.

El presidente con un saludo a todos los compañeros vocales y secretaria/tesorera, vamos a dar inicio a la presente sesión convocada para la fecha y hora de hoy, deja instalada la presente sesión siendo las 9:30

TERCERO. - Lectura del acta anterior.

La secretaria pone en conocimiento de que envió el acta al grupo.

Pero que si desean se le puede leer, se trató de análisis y resolución del proyecto del adulto mayor, se tomó en la sesión anterior.

Estando los compañeros de acuerdo y sin ninguna observación con el acta se procede a aprobar.

Abg. Silvio Inga. Proceda con el siguiente punto, secretaria

CUARTO.- Asuntos varios.

Abg. Silvio Inga.- Compañeros en asuntos varios el día de ayer estaba en el Municipio, en el sector San Luis, están removiendo ciertas tuberías que estaban obstruida por las lluvias, está allá la maquinaria apoyando esta semana y la otra en la parte del valle.

- Otra situación también es que luego de culminar el trabajo allá, se dará mantenimiento y coordinar para limpiar desde el camal para arriba hasta el redondel, vamos a tratar de readecuar este espacio y también del camal hasta el puente van a tender material amarillo, entonces por lo pronto eso sea transitable, limpiar un poco las cunetas, se va trabajar se tiene previsto de aquí para unos 15 días que inicien sus trabajos, porque si se había hecho la insistencia que sea el mantenimiento para las volquetas que transitan por allá y los vehículos de carga pesada, con respecto al proyecto del asfalto en el sector de Cusuimi, ustedes ayer creo que se fueron, ¿Cómo están que tal estuvo, están tapadas las calles, esta tapada la vía o no?, porque han de comenzar con los trabajos intensivos en estos días o en este mes según lo que se tiene previsto son 300 días de construcción de la vía de asfalto
- y con relación al UPC ustedes verán que ya están pintando, construyendo y tranquilamente si quieren información adicional sobre lo que es el contrato y todo con forme al sistema portal de compras públicas.

Abg. Olger Chabla.- ¿Quién es el contratista?

Secretaria.- Es de Riobamba.

Abg. Olger Chabla.- ¿Y de cuánto es el monto?

Abg. Silvio Inga. Vera nosotros, dejamos un presupuesto de unos 5.000 dólares, entonces se lanzó por esa oferta, pero este compañero participó dos veces, la primera vez que se lanzó el proyecto se bajó casi como 1.000 dólares y quedó en 4.000 dólares, entonces como ustedes sabrán en esto hay que ser claros no, en el portal una vez que usted lanza el proyecto las personas participan y ahorita por la misma situación del país todo el mundo está atento, están participando de diferentes lados y están pendientes a las publicaciones del portal, entonces en vista de ello se quería dar oportunidad acá a las personas de Huambi para que participen, pero este compa, nosotros lanzamos otra vez el proyecto e ingresa este señor nuevamente y quedó entre 3.800 y algo más, entonces ya tuvimos el acercamiento, vino el ingeniero de la CONAGOPARE.

Abg. Olger Chabla.- ¿Qué rubros está considerando?

Abg. Silvio Inga. Los rubros que ya están con la pintura, los espacios, todo tal como está, esta con tumbado la separación

Abg. Olger Chabla.- ¿Qué tipo de tumbado, plástico mismo?

Abg. Silvio Inga. Cielo raso, y bajamos con ingeniero de la CONAFOPARE, el también estaba esta semana, va a venir nuevamente para hacer la fiscalización, tiene que quedar tal como dice el proyecto, entonces en lo que si él dice que hubo un error de parte de las personas que suben el proyecto al sistema que participan, entonces se ha equivocado uno de ellos ha bajado demasiado, pero se tiene que concluir porque al final ya sabe la sanción que le cae si no cumple.

Abg. Olger Chabla.- ¿Quién dice eso, el contratista?

Abg. Silvio Inga. Claro.

Abg. Olger Chabla.- Que culpa tenemos nosotros.

Abg. Silvio Inga. En lo que si había un problema era porque los mismos policías no abrían el espacio, estaba la gente queriendo trabajar y ellos no abrían las puertas entonces dos días se quedaron ahí, pero ya están avanzando, hoy pase por ahí y veo que siguen trabajando, pintando.

Abg. Olger Chabla.- Que bien que nos dice, pueden tener ellos la razón porque se bajaron demasiado por a o b razón del sistema, esto no nos compete a nosotros, ellos calificaron luego aplicaron, aceptaron y ahora tienen que cumplir ahora el riesgo esta que a lo mejor si nosotros no hacemos una fiscalización oportuna, no pongan los materiales que deban poner, entonces ahí si compañeros debemos estar atentos, para nosotros mejor que se ha bajado porque esa plata nos va a servir para cualquier otro fin, pero eso no quiere decir que el contratista a lo mejor va a decir, yo voy a salir perdiendo, voy a poner un tipo de material, solamente le pongo un ejemplo, los colgantes que se ponen para el cielo raso hay de diferente espesor, entonces si yo pongo uno demasiado delgado me cuesta menos, entonces nosotros tenemos que ver las especificaciones técnicas de cuantos miligramos estuvo en la especificación técnica, y bien que nos dice para nosotros poder estar un poco revisando los rubros.

Abg. Silvio Inga.- como ustedes sabrán al momento de lanzar al portal el mejor referente es el que gana, entonces ahí ya se participa y presenta la mejor oferta y como conversamos con el Ingeniero que es el fiscalizador, ósea tienen que poner todos los materiales, entonces él dice que es un contratista que ya pasa tiempo en todo lado y es cumplido.

Sr. Ronald Chabla.- ¿Cuál ingeniero?

Abg. Silvio Inga.- No el ingeniero, el contratista no me dio el nombre.

Abg. Olger Chabla.- Los colores no me he fijado, ¿es el mismo de la policía?

Abg. Silvio Inga.- Si y por dentro es otro color también, no es un solo color, ahí también está el rubro de pintura, todo eso, entonces hay que dar seguimiento y estamos ahí, los materiales de trabajo.

Sr. Marcia Martínez.- Si porque ayer vino el jefe político de Sucúa diciendo que den seguimiento o estén pendientes de lo que estén haciendo allá en los trabajos.

Abg. Silvio Inga.- Claro si se está, entonces ya con el mismo fiscalizador vinieron, revisaron todos los rubros, todas las cosas que deben poner, entonces pusieron todas las instalaciones nuevamente que tienen que quedar tal cual como lo previsto.

Sr. Ronald Chabla.- Como se hizo el proceso de contratación, ósea como lo esas haciendo o ejecutando esa obra, de qué manera.

Abg. Silvio Inga.- En el plazo de 40 días.

Sr. Ronald Chabla.- Estamos nosotros haciendo la contratación directa.

Abg. Silvio Inga.- No, no es la contratación directa, es contrato no se puede con la contratación directa.

Sr. Ronald Chabla.- Entonces como se está emitiendo, como se le está poniendo en el contrato.

Abg. Olger Chabla.- Como ínfima ha de ser.

Abg. Silvio Inga.- claro por ínfima.

Sr. Ronald Chabla.- La contratación, el contrato es por 3500.

Abg. Silvio Inga.- No 3.800 y algo más, casi 3.900, igual si tú puedes revisas en el portal de descargas y ahí está todo el proyecto y la oferta que ellos presentaron, entonces con eso un acceso libre, incluso nosotros ya chequeamos el tema del proyecto del asfalto de Cusuimi, también les voy a compartir, tengo descargado y estaba chequeando ese proyecto.

Abg. Olger Chabla.- Bueno si respecto a ese tema lo de la casa administrativa quería ojalá lo más pronto que esté para que puedan ya pasarse la tenencia política y los policías nosotros ya hacer la gestión ya a la junta del agua.

En lo que tiene que ver Cusuimi si nos fuimos ayer y nos alegra porque en el primer frente están cuatro máquinas nos comentaba el Porfirio que estaba ahí, supongo que estaba trabajando con la empresa porque estaba con el chaleco, y bien porque él es de allá del sector que conoce a la gente, pero dentro de lo bueno que nosotros mismos conversamos con él es que está la maquinaria ya desglosando ambos lados limpiando a dónde va a ir el talud de la vía, lo malo que personalmente vi y compartiendo con los compañeros, es que la gente está pasando a la hora que quiera y solamente Porfirio está diciendo que pare el operador y pase, pero de arriba hay piedras entonces yo lo que le decía al Porfirio, bueno primero el contratista o los contratistas ellos deben poner señalética.

segundo, ellos deben poner horarios de paso y la gente tiene que acostumbrarse o sea es que están poniéndose bravos, o sea yo prefiero que se pongan bravos antes que después haya un muertos, entonces yo le sugería al Guartazaca que estaba ahí me dijo que el ingeniero iba a llegar más de día y nosotros ya sabíamos, el contratista el principal estaba en Cuenca, pero le decía yo que sí es necesario que pongan horarios yo les decía, por ejemplo en la mañana hasta las 8h00 de la mañana que esté abierto y luego al mediodía qué sé yo de 12h00 a 13h00 igual abierto para los ganaderos que van en la mañana y regresan al mediodía y en la tarde a las 17h00 o 18h00 y ya den paso siempre y cuando arriba esté despejado, porque no vaya a ser que queda material movido arriba y la gente pasa ahí en la noche y con estas lluvias que están dándose fuertes ahora, eso qué hace, va lavando todo el material y puede caer como tipo derrumbo pero las rocas desprendidas, porque arriba están limpiado y puede darse algún accidente, una piedra de esas caídas en un carro, a una moto o una persona, entonces es el primer caso que vimos porque otra cosa es ir a ver allá cómo está pasando la gente, están pasando motos, están pasando carros y ahorita creo que los operadores están tolerando porque después van a decir si

es así todo el día que les dicen, pare acomode, son máquinas grandes necesitan estar ahí, entonces yo les dije que conversen con el administrador o sea el Sr. Palomeque y determinen el horario, segundo que conversamos con él y nos comentaba que algunos problemas con los propietarios a este lado del puente dónde están haciendo el desbanque de la curva y al otro lado el señor Angamarca dónde está haciendo la limpieza parece que ya han conversado, ya le dije a al señor Guartazaca está de que conversen y que compensen al señor Angamarca porque dice que se van un poco de balsas y han desbrozado un poco de maíz que ha estado ya sembrado y ha estado molesto entonces es cuestión de conversen y compensen con algo haciendo algún trabajo extra una cuneta o alguna cosa, entonces parece que se está yendo por ese camino que es una pecera creo es, bueno acá con una señora creo que ha dicho que va a meter juicio que no sé qué, entonces yo le dije que primero el acercamiento, es conversar con la señora el contratista no tiene nada que estar peleando ahí, aquí lo que lo que digo tú como presidente de la comunidad y nosotros como GAD, y el municipio, si la señora se empecina o el dueño, se empecina y dice no definitivamente no. tiene que pagarme, se sigue el proceso, se afecta más del 5% habrá que pagar y si no pero hacerle ver que se le va a pagar el valor municipal o conversando con la señora a ver si se va a afectar algo, a ver en qué le podemos ayudar, sea con el municipio o el mismo contratista quiere que le dé haciendo qué sé yo una cuneta, un acometido, un terraplan, porque ahí para mí si yo fuera dueño de terreno yo dijera que le dejen terraplaneando ese terreno, deje limpiecito como se dejó acá el león en la pampa esa, ese es el segundo tema.

el tercer tema de la señora Rosario Quispe yo le dije y cuándo van a comenzar ahí, nos dicen que una vez que la casa esté reubicada la señora ya ha firmado el documento, eso es bueno porque si no había ninguna firma y como la señora dicen que hay días que amanece bien y hay días que dice una cosa o dice otra cosa pero a lo que dijo Porfirio es que la señora con la gente del municipio ya ha hecho el documento que autoriza, pero el municipio se ha comprometido en reubicar o sea coge de aquí y le pasa la casa acá, ahora esa casa por las condiciones que tiene no es como una casa que usted ha puesto sobre bases, coge y le lleva, esa tiene un sótano y de ahí sobre eso está la casa, entonces definitivamente esa casa hay que desarmar todo, entonces yo le decía en una reunión que tuvimos digo ya de ser más de un mes, el David nos decía que si podemos colaborar con algún maestro y nosotros le dijimos que lo que podemos colaborar es con el personal que tenemos y nosotros mismos a lo mejor un día de minga o dos días ir a ayudar a desarmar a pasar los materiales que ahí se necesita manos, pero ahí se necesita por lo bajito, digo yo unos \$1.000 dólares primero para pagar los 15 días del maestro y segundo algo a de dañarse, esas tablas ya a lo mejor ahora vamos a un extremo de que desarmen y la casa esté podrida, lo importante es que la señora ha accedido a que se reubique, entonces él quedó también ya a ver y nosotros también averiguar porque lo bonito sería

ser ya lo más pronto no vayan a meterle cosas a la señora porque hay gente mala y que le digan, no métele juicio, yo lo que sí le dije al señor Guartazaca es pidan ya al municipio que ponga la línea de dónde va a quedar la casa, él dice hasta la mitad donde está la casa, no sé si queda hasta la mitad porque al otro lado tampoco hay donde ampliar, porque eso nos decía.

El cuarto punto les decía que hay que reubicar algunos postes, yo decía cuánto será él decía no sé pero han de ser algunos dijo, entonces yo dije nosotros acá en Huambi y llevamos tiempos que queremos reubicar un poste de acá y la empresa eléctrica pone peros, y al final si no se les paga ellos no reubican, entonces yo le dije hay que hacer algo ahí porque la empresa eléctrica va a decir si el mismo municipio nos dio la línea de fábrica, ¿cómo es que ahora el mismo municipio nos está diciendo que reubique?, entonces presumo que el municipio o la gente del municipio no pensó que este proyecto iba a darse ya entonces ellos dieron la línea de fábrica a los que están en la vía, no vieron la proyección que esa vía va a tener de 11 metros, porque la vía es de 11 metros de bordillo a bordillo entonces no sé si nosotros podamos como junta o conjuntamente con el municipio hablar de la reubicación porque yo le decía al Porfirio a ver de la planada para allá donde va bastante reubicación, porque dice que va a venir un frente de Cusuimi para acá, pero como van a hacer si los postes están ahí, primero los postes deben estar reubicados para poder meter la máquina tienen que cavar, que se yo tienen que cavar casi un metro para poner bases o subbases, y toda esa tierra sacar o sea no van a dejar solo el poste y la máquina solo así, yo digo tienen una sola que cambiar qué se yo cuatro o cinco postes todos los cinco postes tienen que reubicar, entonces a lo que él nos decía que supongo dice, que el municipio debe estar ya haciendo ese trámite pero conociendo como es el municipio es lento o por tantos trabajos que tiene que hacer recuerden acá en la planta de agua solo para darle la topografía de cómo iba la planta de este a oeste, de norte a sur demoró más de un mes, no digamos acá entonces de todas maneras yo creo que eso es un tema que nosotros como junta también podemos ayudarles en algo ahí a darle seguimiento y exigir a la empresa eléctrica y ver la forma a lo mejor ellos van a pedir contraparte que ayuden a hacer los huecos con la máquina o no sé jalar con algo pero si no nos piden nada mejor, pero vale la pena, según nos dijo Porfirio él no sabe de eso, no sabe si el municipio hizo la gestión o no lo que sí, nos dijo que recién esta semana que comenzó los trabajos pusieron los nuevos puntos porque anteriormente habían otros puntos ahora dice que van a ambos lados la ampliación, entonces por ende, porque sí iba solo por un lado los postes estarían bien porque los postes están solo por la derecha, pero ahora como van a ensanchar a la derecha y a la izquierda, ahora él dice el frente que van a comenzar vamos a comenzar solo de un lado y el tráfico va a fluir pero cuando les toque ir al otro lado de los postes, si es que los postes no están reubicados cómo trabajan, entonces eso compañeros visibilizamos, nos hubiera gustado conversar con el ingeniero Palomeque que es el administrador, pero podemos ir

al municipio y con los contratistas también en lo que tiene que ver a los puentes, nos decía Porfirio a lo que le han dicho a él también que entre el puente de Tutanangosa y el puente de Arapicos, van a hacer como un muro de contención para ampliar, porque ahí está derrumbándose, bueno puede ser una solución porque hay es roca porque a estas alturas hacer una gestión para que hagan un nuevo puente es difícil, eso está descartado, más bien dar seguridad que a lo mejor no quedará tan cómodo el ingreso al puente porque el mismo municipio va a tener dificultades y eso yo le decía al Porfirio, porque allá van a ir buses, bueno iban buses pero a raíz de que se derrumbó ahí, entre el Tutanangosa y el Arapicos ya parece que los buses ya no van por allá porque el bus es largo y no puede hacer la maniobra y luego cuando el municipio o el consejo provincial necesite llevar la cama baja llevando alguna maquinaria no va a poder, entonces eso señor presidente si durante este día o la otra semana una vez que este el contratista para pedirle algunas informaciones por lo visto se ve que el contratista si tiene solvencia porque así no sean las máquinas del ya están 4 ahí y cuatro maquinas grandes, de acuerdo a lo que decía Porfirio se aspira a meter 4 al otro lado del frente que eso en planada en un par de meses eso ya está terminado, **Abg. Olger Chabla.**- supongo que máximo, hasta este fin de mes van a tener limpiado para dinamitar porque dicen que todo van a dinamitar porque con la maquinaria no van a hacer nada, lo que están haciendo es limpiando el ancho que va la vía para que quede bien despejado tanto a este lado como al otro lado están haciendo eso, como unos cuatro a cinco metros más o menos y supongo que de ahí a de ir el talud, la vía es de 11 metros entonces yo le decía a Porfirio si es que se vaya dinamitar ahí sí el tránsito debe estar más limitado tanto como para Bella Vista, como para Cusuimi y como para Huambi así ya tendrán que poner personas que estén en esos tres frentes porque no van a dinamitar una vez al día porque van a estar dinamitando siquiera unas cuatro a cinco veces al día.

Lic. Diego Arévalo. - de las Fopecas cuando dinamitaron hicieron, lanzaban piedras lejísimos y era bien peligroso eso.

Abg. Olger Chabla. - claro por ventaja no hay casas cerca y de ahí al otro lado está lejos del Angamarca.

Abg. Silvio Inga. - sí comentaba el Porfirio y también Don David que ayudemos con un maestro, pero o sea debe haber algo también que se pueda apoyar pero como dice, el tema de topografía por dónde va la línea de fábrica según eso para para ver qué hacer, igual ver el estado de la casa igual ellos maestros también si tienen, podemos colaborar con el personal con los obreros se puede, tal vez algún tema Diego.

Lic. Diego Arévalo. - sí bueno compañeros yo tenía algunos temas que tocar, buenos días presidente, disculparan por la tardanza bueno justo el tema de del asfalto tengo también conocimiento porque sabemos ir a comer ahí al lado de la señora y ahí el tema justo el de la casa que están tocando ahora yo quería preguntar presidente y compañeros nosotros más o menos cómo es que

podemos ayudar, se van a generar algún gasto o cómo se va a justificar, de qué manera se va a justificar, eso es en cuanto ahí, otra también he tenido acercamiento con las personas de allá más que todo con muchas personas que viven allá cómo es que nosotros dice como junta qué papel cumple la junta en ese proyecto, entonces yo les dije que todavía no les podía dar ninguna respuesta porque el proyecto en sí. Es del municipio, porque ya les están cortando por ejemplo más por el tema de los estudiantes, los estudiantes no entran a la vía en estas mañanas ha estado lloviendo, en esa parte yo sí dije que nosotros tal vez como GAD parroquial podemos dar un acercamiento con el contratista y decir que de espacio en las mañanas, al mediodía o en la tarde porque hay bastante gente que trabaja y dice que ellos están trabajando desde las 06h30 de la mañana, no sé entonces dice que ellos sí vienen con las máquinas, tapan las vías y ya no hay acceso vial y nosotros tenemos allá muchos padres de familia que vienen trayendo los estudiantes es para el mismo hecho que hay niños pequeños y como yo también dejo la mía, entonces nos topamos en la mañana entonces ya han venido sucios han venido caminando y dicen y ahora nosotros qué podemos hacer, entonces yo les dije que me den por lo menos esta semana para conversar aquí dentro de la institución y ver qué solución podemos hacer, lo que podemos hacer es hablar con el contratista y decir, sabe que de tal hora tal hora den un espacio para que pasen los carros porque dice que el día martes no ha habido paso todo el día, porque han empezado a limpiar la parte de arriba un poco han dañado el terreno también del Angamarca y la finca del francés creo que es, entonces también dice que han afectado un poco también converse con él, entonces le dije que por lo menos vayan respetando, tratando de hacer el menos daño posible y eso también decía él también como decía no hay paso para allá qué se puede hacer, porque él ya ha tenido un acercamiento con el municipio pero no le han dado ninguna respuesta que han dicho que van ellos también hablar con el contratista, ahora el contratista dice que quiere poner a trabajar a toda la gente si es posible día y noche no sé creo que quiere realizar pronto ese trabajo pero sí tiene que ser consecuente que también allá hay niños que estudian y todo eso.

Abg. Silvio Inga. - claro si fuera en vacaciones fuera diferente.

Lic. Diego Arévalo. - claro ahí es totalmente diferente, otro tema cómo más o menos va a ser el tipo de inversiones que nosotros vamos a hacer para el tema UPC hasta ahora sé que tenemos el convenio pero no tenemos el comodato, el convenio nosotros sabemos bueno haciendo la parte legal nos da la facilidad de trabajar pero no de invertir entonces ahora sí sería bueno ya que tenemos el convenio presionar un poquito que nos ayuden con el comodato porque una vez que ellos nos dan comodato a la institución ahí sí pertenece a la institución, como convenio no nos pertenece entonces ahora yo digo para ver cómo vamos nosotros a invertir, ahí en qué tiempo, cuando se va a lanzar el proceso o si ya se lanzó el proceso.

Abg. Silvio Inga. - ya están trabajando ahí.

Lic. Diego Arévalo. - cómo se está lanzando como menor cuantía, como subasta.

Abg. Silvio Inga. - el tema del convenio justamente conversábamos con el jurídico de ahí de la misma gobernación porque eso se analiza con la parte jurídica entonces la más viable era de manera de convenio, comodato no podría ser por cuanto obviamente nosotros estamos mediante convenio tratando readecuar ese espacio porque legalmente son propietarios ellos si nos pasan se nos carga todo se nos carga el servicio, se nos carga el pago de impuestos entonces la única salida y lo que analizamos con el jurídico era el convenio, en la cual a nosotros nos faculta poder invertir en el UPC porque de ahí otra figura legal no había.

Lic. Diego Arévalo. – no. ahí solo existe prácticamente las dos, pero dentro del convenio si fuera bueno compañeros de que nos especifiquen en un punto que nosotros vamos a invertir sería lo más adecuado porque luego van a decir a nosotros si es que aquí tengo el convenio pero no les garantice que ustedes puedan invertir.

Abg. Silvio Inga. - porque está dentro del tiempo de 60 días.

Sr. Ronald Chabla. - ¿el convenio por cuanto tiempo es de la prestación de servicio de los oficiales?

Abg. Silvio Inga. - es de forma permanente, eso y de ahí no se si irán a cambiar de gobernador porque han dicho que van a cambiar también.

Lic. Diego Arévalo. – sí, pero al final eso ya una vez que este hecho el convenio venga quien venga tiene que trabajar en la gobernación.

Abg. Silvio Inga. – eso es lo de menos, si ya le voy a facilitar el convenio, eso estaba hace tiempos y todo e inclusive la relación también en cuanto al teniente político igual tiene que ser de acá la parroquia y todo eso se estableció en el convenio.

Lic. Diego Arévalo. – eso, y voy a hacer una petición, señor presidente y compañeros es una petición del tema de movilización, ¿Cómo estamos con el tema de movilización?

Abg. Silvio Inga. – se está trabajando con la compañía Ruta Sucuences en el informe que te pasamos, ahí está, tu revisas el portal y ahí está toda la documentación.

Lic. Diego Arévalo. – si, para ver como está el tema ahí.

Abg. Silvio Inga. – ahí no puede haber ningún inconveniente.

Lic. Diego Arévalo. – esos son los puntos por ahora.

Sr. Ronald Chabla. – compañeros yo también tengo, bueno ya tocamos un punto que fue que conversamos sobre la contratación de mantenimiento de la tenencia política y ahorita justamente tenía el tema segundo que era del informe sobre análisis del proceso de contratación sobre la compañía de transporte del GAD, preguntan de la gente mismo de aquí, porque no se les dio, por qué no se les da a la gente de aquí mismo al trabajo que teniendo aquí la compañía de

taxis, la verdad no sé por eso quisiera que nos informe cuál fue la causa porque no se les tomo en consideración a los de aquí.

Abg. Silvio Inga. – no es que no se les tomó en consideración igual ustedes también por el hecho de que pasan en la mañana y a veces, el tema era que se peleaban entre los mismos compañeros de trabajo se peleaban entre hermanos o sea no le pagues a él, que porque, se está yendo a tal lado entonces uno quería transporte y ellos que decían no, no puedo o qué van a llevar y ya no querían hacer las carreras con la compañía que estuvimos trabajando, con la otra compañía todavía no tiene los papeles en regla no se puede trabajar con esa compañía.

Sr. Ronald Chabla. – con la de aquí.

Lic. Diego Arévalo. – con la del Walter de los camiones.

Abg. Silvio Inga. - ellos tienen que todavía aumentar las unidades y todo pero de alguna manera lo que se hizo fue lanzar en el portal y ver qué compañía puede trabajar con la institución porque, digo no es fácil para cuando uno quiere movilizar en las fiestas mismo, preguntan a dónde, se decía es para acá, no, no puedo estoy ocupado, estoy lejos, entonces es difícil y no todos querían trabajar, trabajo uno, dos y a esos dos siempre se ocupaba, entonces era un poco complejo porque a la final Don Guido dijo, pásemel la hoja de ruta, porque solo este compañero va no le da el de acá, tú sabes que el hecho de que unos tienen créditos no están esperando, ellos quieren que se les pague ese mismo día entonces de lo que se les hizo lanzando el proceso del portal y conversamos con el gerente de la compañía es el hecho de que a veces cuando ellos no puedan contraten directamente y ellos van a pagar en efectivo a los taxistas acá de la parroquia eso con la finalidad de qué, de poder seguir avanzando porque no nos podemos quedar estancados porque la misma directiva no se lleve el presidente y no se lleva al gerente entonces cosa como esa no estamos nosotros acá para estar lidiando con personas que, porque el sí porque a mí no entonces partimos de ahí un inconveniente hubo con Don Guido y con Don Vinicio son hermanos, entonces no le quería dejar trabajar bonito, y era la única persona que estaba a tiempo completo y pendiente de las carreras entonces dijo yo ya no quiero saber nada, entonces trabajen allá tampoco vamos a estar rogando de uno en uno, entonces la oportunidad ya hubo y no respondieron, ahora no se puede decir que no se dio la oportunidad, entonces eso por un lado, y de ahí en cuanto a las carreras pues obviamente como ellos decían cuándo, como ellos decían como ellos pasan en Sucúa y cuando requieran un taxi de acá de Huambi y tenga en efectivo.

Sr. Ronald Chabla. - compañero una pregunta un compañero de acá de la misma compañía me dijo que solamente llaman al señor Vicente Angamarca.

Abg. Silvio Inga. - eso es mentira.

Sr. Ronald Chabla. - bueno claro, o sea yo dije no sé porque no sé aquí la compañera es la que se encarga.

Secretaria. - Se llamaba a la base y nadie contestaba y por eso es que se le llama al señor Vicente, porque es el único que contestaba.

Abg. Silvio Inga. - el Don Vicente o también el Don David Guartazaca.

Sr. Ronald Chabla. - algunos dijeron no, no quiero porque en realidad no pagan pronto y yo necesito saber, porque a mí me preguntan y como yo no sé hasta para informarles a ellos para yo poder decirle sabe que eso es lo que pasó.

Abg. Silvio Inga. - claro entonces es por ese tema, en todo caso en lo posterior la otra compañía también está de ver.

Abg. Olger Chabla. - señor presidente justo hablando del tema de la nueva administración, no tiene nada que ver en esos pagos que estamos arrastrando excepto Diego que es el que viene de atrás, pero hay muy malos comentarios, no nos están desestimando a nosotros, están desestimando al GAD, que somos trampas que acá han hecho lo que les da la gana que se debe alrededor más de \$10,000 dólares, y conforme converse yo el otro día con la tesorera y ya me decía se puede pagar unos \$2.000 o \$3000 dólares, el resto no hay como, yo precisamente la semana anterior le pregunté a David porque él ha sido con el que hacía el contrato de la cooperativa 8 de diciembre que a él se debe sobre los \$7000 dólares creo o más y yo le decía que digo cómo David tú con la experiencia que tienes en el transporte tú continuabas trabajando sin tener contrato, dice yo tengo el contrato o sea a mí me dijo, yo tengo el contrato y precisamente voy a poner la denuncia en la contraloría, porque yo tengo todos los documentos y lo que pasa es que no quieren pagar, y yo digo a lo que yo conozco dicen que no hay ni contrato cómo es que tú trabajabas y tú dabas trabajo a Luis Sevilla mi cuñado porque él no podía traer en la camioneta traía en el otro carro porque tenía cajón y sé que al Lucho se le debe más de \$1000 dólares, y si David no cobra no puede pagarle a Lucho pero dejemos eso a un lado, el tema es que estamos tan desestimados y que nos dicen trampas, morosos. ladrones o sea nos dicen de todo, no quieren pagar, no sé en qué va a parar esto, porque ya dije a veces yo ya no ni quiero hablar de ese tema digo pero presente en todos los documentos si tienen todos los documentos, se a de dar el trámite, ahorita ya de lado bueno ya están igual a los alícuotas y entonces ya tenemos un poco de liquidez, porque el primer trimestre fue duro para todos los GADS, pero ahorita más o menos ya estamos igualados pero, conforme conversé con Luz o sea el tema no es de liquidez, ahorita ya tenemos liquidez ya podemos pagar, dice no, porque no podemos pagar, porque no hay los justificativos y digo como es que anteriormente Jorge Meneses y luego Diego Arévalo, como es que seguían y luego Vicente Chiwiant y hay viajes hasta Cuenca que ha sabido ir y por todo lado y dice David yo iba o mandaba dice, donde me pedían porque estaba todo en regla, entonces no sé si me gustaría un careo con la secretaría/tesorera de la administración anterior para que ella de alguna forma diga es verdad, no es verdad qué pasó, porque yo no le puedo dar credibilidad cien por ciento a Luz ella también está nueva, la que nos puede dar en este caso dentro del control porque Diego como presidente él ha autorizado

vaya, vaya se supone que en la parte contable todo está en regla, yo le digo a David yo no creo que tú te hayas ido sin ningún documento, dice ahí está el contrato, ahí está la hoja de ruta , a donde nos hemos ido, a quiénes hemos llevado, que íbamos a hacer todo tengo dice.

Secretaria. - eso sí, la hoja de ruta sí.

Abg. Olger Chabla. - entonces digo, pero entonces qué falta, no me quieren pagar, no me quieren pagar de eso y los que no le quieren pagar somos nosotros ahorita la administración de ahorita, porque para que a lo mejor Jorge Meneses y hasta el mismo Diego pueda decir sí eso sí se puede pagar y los que estamos quedando más somos nosotros ahorita, porque ahí ustedes como vocales deben exigir, yo puedo exigir digo hasta donde es mi límite y en la parte administrativa yo no puedo meterme, eso no es mi competencia yo les puedo pedir un informe no es cierto, eso podemos pedir un informe y eso más bien pido ahorita, que desde la parte secretaria/tesorera y a través de este señor presidente nos presente un informe que quede por escrito que mañana o pasado nos diga no aquí es el informe y luego que tengamos el informe que puede ser la próxima semana mismo llamar a la secretaría/tesorera a ver qué pasó, por qué no se pagó hubo o no hubo un contrato vale o no vale el contrato que se firmó con David porque él me aseguró, no me mostró porque la deuda es del 2023, si no me equivoco, dice yo tengo el contrato del 2023 y el Lucho que es mi cuñado dice y cuándo pagarán digo ya mismo porque no hay plata ahorita no hay pagar pero ya el tema no es de plata, pues el tema no es de liquidez, es el tema es de no sé qué falta, por eso quiero preguntar, que falta? de nuestro lado y de la parte anterior, a ver que digan a ver si aquí está, no creo que la señora Silvia se haya llevado información, toda la información debe dejar acá, si hay cómo pagar a ver señores aquí está demuéstrenos pues y si se demuestra que si hay toda la documentación y ya no se quiere pagar de la nueva administración en este caso del presidente y la secretaria/tesorera que son los responsables, ahí si nosotros decir qué pasa pues, nos están haciendo quedar mal, entonces por eso el comentario que ya se dijo que no se da trabajo acá la gente dice como ni pagan mismo mejor que den en otro lado y no es así, a ver acá esta nueva cooperativa ellos cobrarán y que bueno si es que ellos no pueden, que contraten a la gente de acá y diga vaya Guido Sarmiento por ejemplo y les pagan en efectivo.

Abg. Olger Chabla. - aprovechando señor presidente, el tema del transporte, repito si nos gustaría que nos presente un informe del porque no se puede pagar, tener por escrito nosotros ósea no hay como pagar por eso, no hay los justificativos, los recibos, la hoja de ruta, contrato, entonces ahí decir nosotros vea señor aquí esta, por eso no podemos pagarles, ya una vez que al final se diga no hay como pagar a ver venga señora secretaria/tesorera anterior, nos dejaron embarrillando aquí esta no podemos pagar denos una solución pues, pueda que haya alguna solución, que ella pueda firmar algún documento con fechas anteriores por dar solución es difícil que se atrevan a hacer eso.

Abg. Silvio Inga. - claro, Luz las facturas que estaban registradas es de mayo casi todas.

Secretaria. - sí, en mayo, los primeros días de mayo.

Abg. Silvio Inga. - en esos días ya creo que ingresaba ya la nueva administración y sobre todo ahí no hay, el contrato firmado sí, pero no está en el portal como subsanamos eso.

Secretaria. - pero hay solo del 2022, del 2023 no hay ni contrato, ni orden de compra, dijo doña Silvia que ella tenía, le rogué que traiga, si ella tiene el contrato que traiga, pero dice que no a sido del 2023 que ha sido del 2022, en el sistema contable revisando existe solo una factura de \$1.276 dólares de pagar y las otras una factura de \$6.000 dólares que don David dice que le estamos debiendo esta anulado, eso si no sé por qué se anuló pero la anterior secretaria ha dejado anulando el 5 de mayo.

Abg. Olger Chabla. - ¿pero porque, o sea?

Lic. Diego Arévalo. - ahora eso hay que hacer una reunión como dicen.

Abg. Silvio Inga. - yo ya había pedido eso inclusive, hace tiempos, tráigale a Silvia que venga acá un día y qui conversamos.

Abg. Olger Chabla. - es más compañeros, no para entrar en broncas traer al David Jara, para que el vea que el problema no es nuestro o a lo mejor el problema es de el mismo que por descuidado y que comprendan y que veamos la forma de pagar algo siquiera, o sea puede ser otra posibilidad esa pero que siga pasando que nosotros ya salgamos en tres años y venga la nueva administración y digan si están debiendo \$10.000 y mas o que se yo no pagan ya nos van a indicar a nosotros, entonces nosotros queremos que se solucione de alguna forma.

Sr. Ronald Chabla. - en que sentido es el informe, aquí tenemos un contrato y si no hay las facturas que ha venido acarreando de meses también no podemos liquidar.

Abg. Silvio Inga. - o sea, pero eso es loque que ellos no entienden, yo le dije a él llámenle a Silvia que venga unos de estos días acá y dice que no puede, que esta ocupada que tiene los fines de semana entonces culpa de nosotros tampoco es, porque tampoco vamos a ir a obligar a venir sacándole del trabajo, eso nosotros no podemos.

Lic. Diego Arévalo. - ahí ya seria de hablar con Don David.

Abg. Olger Chabla. - es que tenemos que solucionar, si no va a seguir y es feo que nos digan eso.

Sr. Ronald Chabla. - exacto, ya tenemos un documento que avale, vera nosotros ya vimos con el contratista y con la secretaria.

Secretaria. - y hay otras facturas que el dice que le debemos, pero ya están pagadas hay algunas facturas que trae Don David, pero en el sistema sale que ya están pagadas esas facturas.

Abg. Silvio Inga. - ya se le envió lo que hizo la constatación.

Lic. Diego Arévalo. - entonces eso ya es diferente.

Sr. Marcia Martínez. – vuelta quiere cobrar.

Abg. Silvio Inga. – de las anuladas es el problema porque son \$6.000, o sea emiten y ese mismo día anulan.

Abg. Olger Chabla. - ¿por qué anularon debe haber alguna causa?

Abg. Silvio Inga. – no pueden decir la secretaria nueva anulo, porque ella entro el 15 o el 16 pero se anula el mismo día, ahí es el problema esa factura es la más grande que hay.

Abg. Silvio Inga. – claro, entonces decir que ahorita vayamos a pagar y no emitan la nueva factura de \$6.000 más es, prácticamente nos comemos casi medio presupuesto.

Lic. Diego Arévalo. – cuando regresé, yo si le dije al Vichi, se han ido a gastar como \$1.600 en un mes, en transporte en todo lado

Lic. Diego Arévalo. – eso nosotros gastábamos en tres meses, ellos gastan en un mes, entonces esta de emitir una observación ahí.

Abg. Silvio Inga. – más que todo inclusive en la parte contable anterior, lo de ahorita es un nuevo sistema y no hay como ingresar a ver que paso.

Lic. Diego Arévalo. – en la parte contable ahí si ya no me meto.

Sr. Ronald Chabla. – bueno compañeros, para pasar al tercer punto quiero hablar sobre el informe de datos de la campaña de fumigación contra el sancudo de nuestra parroquia los primeros días del mes de abril yo fui al subcentro donde estaba la doctora, tenía reuniones, entonces cogí le llame y no me contesto, le mande un mensaje y luego me volvió a llamar creo que estaba en una reunión y me supo manifestar que ellos nos quieren dar solamente el veneno y yo le dije que por qué?, porque el director que estaba trabajando ha estado de vacaciones y estaba un encargado y el esta con una calamidad doméstica, entonces dijo que no sabia que iban a hacer, por el momento no saben cómo ayudarnos lo único que nos pueden es dar el veneno y nosotros nos encarguemos, pero yo le dije en que sentido nosotros nos encargaremos de todo, el solo nos da el veneno y ustedes se encargan de todo, pero yo dije nosotros no tenemos ni la bomba o cuanto es la capacitación si quieren pueden irse al hospital, en otras palabras nos bota el muerto a nosotros todo, la verdad no es nuestra competencia esto, nosotros les estamos queriendo apoyar pero nos quieren mandar todo el trabajo a nosotros acá a la junta entonces le dije sabe que parece que les falta un poco de interés porque incluso creo que hasta se molestó porque como podemos asumir todo eso nosotros como GAD, me dijo sabe que solo cojan ustedes y debatan el tema entre ustedes y lo que decidan me avisan cualquier cosa.

Abg. Olger Chabla. – ¿Quién dice que ha dicho eso?

Sr. Ronald Chabla. – la doctora Andrea, como me dijo que estaba en reunión me dijo sabe que debatan el tema y de ahí me avisan porque estoy ocupada y colgó.

Lic. Diego Arévalo. –no es malo eso, no es malo, la capacitación es gratis, eso lo hicimos nosotros en el hospital en el primer año con el compañero Jorge, nos dieron a nosotros, y fue la ventaja de eso ahí que nosotros podemos pedir el

insumo un poco más, porque la mayoría de gente se queja que no fumigan, que solo hacen sonar la bomba, que no vale el veneno, que no está bien cargado y todo eso, claro que ellos dan las especificaciones, dan todo eso aquí, pero si nosotros podemos hacer uso de eso, claro nos va a tocar pagar un personal, gastar un poco más, pero podemos sacar insumos para dos fumigadas porque si nosotros ahora vamos a fumigar y dicen que por lo regular se fumiga es cada 3 o 4 meses, o 3 veces al año algo así, y nosotros si podemos hacer una campaña pero un poco más.

Sr. Ronald Chabla. – si tenemos recursos compañeros yo no tendría ningún problema.

Abg. Silvio Inga. – sería de capacitar al personal y sobre todo eso hasta 4 horas máximo podemos fumigar con ese remedio.

Lic. Diego Arévalo. – eso sí, porque si no después ha de tener complicaciones, por que vera a las personas si vamos a poner las bombas, no se bueno se puede pedir a alguien

Abg. Silvio Inga. – bueno si hay una se puede pedir otra.

Lic. Diego Arévalo. – ya vamos a dar nosotros mismo las bombas ellos nos iban a poner el veneno y una persona nos iban a dar ellos prácticamente, ellos tienen uno y el veneno, vamos a poner una persona mas y la bomba.

Sr. Ronald Chabla. – dos bombas dijeron que tenían.

Abg. Silvio Inga. – lo que ellos iban es ir anotando, claro ahí es el problema ya no serían solo 2 serían 4 porque el 1 y el otro ya no fumiga.

Sr. Ronald Chabla. – eso me dijeron ellos también para aprovechar un día como esta soleado podemos poner más gente porque en la tarde llueve o al siguiente día llueve ya no hay como.

Lic. Diego Arévalo. – ellos si dijeron poner más gente, pero ellos no tienen mas gente y nos iban a pedir a nosotros más gente.

Sr. Ronald Chabla. – tocaría pedir las bombas a Sucúa, ellos tienen más.

Lic. Diego Arévalo. – manejemos nosotros, hagamos una nomina y ellos que nos digan más o menos como va eso justificamos después, entonces asemos eso y es como estar dando a ellos que justifiquen y nosotros como justificamos la mano de obra entonces asemos adquisición de insumos y nosotros ejecutamos el proyecto.

Sr. Ronald Chabla. – un convenio entre los dos.

Sr. Marcia Martínez. – asta yo les puede prestar la bomba.

Abg. Silvio Inga. – yo también tengo una bomba en la casa.

Sr. Ronald Chabla. – pasando a otro tema inseminación artificial y alevines en nuestra parroquia aviamos quedado ase tiempos acordado ese tema pero yo he hecho algunos recorridos y no le toman mucho interés de la gente sobre este proyecto y llama mucho la atención porque teníamos ya prácticamente hablado todo con la prefectura, converse con algunos mas que todos en las comunidades y bueno yo les dije a muchos y ellos dijeron no ya vinieron, ya llevaron como es la o través ya dimos la nomina que vamos estar haciendo otra vez la reunión,

otros me dijeron si no abra otro proyecto denos semillas, denos porotos yo les hable de eso y justamente como estábamos acá con los técnicos en la reunión, los técnicos me dijeron a que había otro proyecto alevines mejor denos pescados eso nos ayuda mucho mas y es un tema esta mucho mas importante para ellos, ellos dijeron nosotros necesitamos más eso, en la inseminación artificial estaban más interesados es ese proyecto, quería tratar ese tema con ustedes porque el compañero presidente también me dijo que masomenos \$5000 dólares estaba para destinar a la parte de la área técnica de la contra parte de nosotros con el consejo provincial para el proyecto del inseminación artificial y bueno yo un poco ahondé el tema e investigue un poco con el compañero Marco López que trabajaba antes con la junta él es de acá de Huambi mas o menos les dije cuanto crees que cuesta los 1000 alevines y para ser más específicos le dije con 5000 para cuantos beneficiarios crees que nos alcance los alevines para ver si nos resulta más este proyecto y dijo que con los \$5000 dólares que en este caso le estaríamos pagando al técnico seria la adquisición de los 5000 seria para el GAD, más o menos para 100 personas unos 500 alevines por persona y el me dijo yo les puedo ayudar con asesoramiento, yo no tengo problema, yo no les cobro nada, pero conversen ese tema si ustedes están interesados yo me puedo ir a una reunión y conversar con ustedes, quiero poner en consideración con ustedes también que me ayuden un poquito con ese tema, porque si sabemos que va a haber más de 100 beneficiarios y 100 productores en este caso con el compañero Silvio también hablamos comentado el tema del tema del área de Valle de Cumguinsa que están un poquito más interesados en ese tema aquí también tenemos el tema de los pequeños productores que son 8 no se si aumentaron más es que son poquitos, de los ganaderos están queriendo participar en el proyecto de inseminación artificial entonces no se si estén más de 20 uniendo con el Valle de Cunguinsa, justamente el compañero Silvio que comente también lo que les han dicho en el Valle de Cunguinsa.

Abg. Silvio Inga.- bueno ellos si están interesados por una parte, o sea aparentemente uno se puede tener la idea de un proyecto y eso también hay que ver el alcance de los recursos por ejemplo si vamos y socializamos a unos 10, esos 10 van a pasar la voz a toditos y toditos van a venir y van a decir a mí también deme porque le da al a mí no entonces ay que ir especificando para quienes no más, en la primera etapa entonces hay que ver quienes tienen peceras y quienes no, quienes tiene vertientes y otros solo agua empozada que no es lo mismo que tener una vertiente, y es algo que no va a producir tampoco, entonces la petición a la prefectura ya se lo mando, se mandó la petición de 20.000 alevines que se va a entregar, en los próximos dos meses van a entregar los alevines ellos pero para ello pidieron un informe técnico, ellos quieren ver donde están las peceras y si son aptas para entregar o no y de ahí van a entregar, no es que solamente van a venir acá, deme 500 y ya, entonces ellos van a venir acá los técnicos, ellos van a ver de cuánto por cuánto van a ser, si ellos miden por metros cuadrados.

Sr. Ronald Chabla. – en este podemos, como dice el compañero esta más o menos para unos dos meses que ellos han compartido este proyecto, podemos sacar de ese mismo para que ellos nos ayuden a entregar en las comunidades y ahondar un poquito mas con nosotros y ese presupuesto entregamos aquí y para las comunidades también seria bueno.

Abg. Silvio Inga.- claro porque yo decía, si hay 20.000, 10.000 para la parte urbana y 10.000 para la parte de allá, entonces de aquí en donde esta mas enfocado el tema de la piscicultura es Tesoro, Cusuimi un poco, pero más es Tesoro, entonces podemos dividir para los dos grupos para tanto sea para para allá y para acá, como primera fase, ahorita la Prefectura esta recuperando la vertiente de agua porque se a secado un poco en la plaza Tiwintza, están tratando de recuperar, están reforestando no sé qué estarán haciendo ahí pero para dos meses nos ofrecieron los 20.000 alevines, y el ingeniero que estaba a cargo del proyecto de inseminación esta semana ingresa, se fue de vacaciones un mes, ya ingresa nuevamente a las labores entonces quedamos pendientes en analizar nuevamente va a bajar acá y como se comentaba si es que se va a hacer el caso y hay que cambiar de proyecto lo vamos a hacer, podemos cambiar tranquilamente el proyecto o de lo conversamos anteriormente tranquilamente podemos comprar una chancadora de maíz que también seria otra maquinaria que nos va a servir para el tema productivo, entonces manera las cosas pues si es que no se da un proyecto podemos ir por otro pero yo creo que más bien iniciariámos con estos 20.000 alevines que nos va a entregar la prefectura vamos viendo como va ese proyecto y si seguimos implementando más y más tranquilamente podemos ocupar esos recursos para que se yo, para dar un poco de balanceado a la gente porque los primeros meses de los alevines necesitan un polvo, muchas veces la gente que no saben entonces no botan el polvo a los peces y se descuidan, acá en la parte urbana no tenemos problema pero nos vamos al valle y ahí va a ser el problema por el balanceado entonces tranquilamente se puede cambiar de proyecto, entonces no hay ningún inconveniente, inclusive conversamos se a fusionado lo que es CEFAS con el Desarrollo social, si no estoy mal es de apellido Ortiz el ingeniero, decían que quieren capacitar y se va a realizar en Sucúa que participemos acá nosotros las tres Juntas, en el municipio con el tema de bio-insumos o sea abonos orgánicos ya no la utilización de los químicos porque ellos dicen nosotros podemos abrir el mercado pero quieren una certificación y ver, y al menos en Tesoro dicen todos utilizan químicos y no nos va a dar el espacio para nosotros posicionarnos en el mercado porque nos exigen, primero comiencen con la capacitación con un grupo pequeño que se les va a capacitar a ellos y ellos vuelta tratar en territorio de coger y abrir unos espacios para que capaciten a las demás personas, ir por partes porque no podemos abarcar a todos, entonces esa fue la idea que conversamos con el ingeniero e inclusive decía nosotros podemos dar el abono y ustedes compran una cisterna grande lo tienen en el GAD y ahí van distribuyendo y de la idea que conversamos también porque algunos que querían

se fue el Concejal de Asunción, el Concejal de Tuitza ellos pedían pollos decían nosotros como consejo provincial ya no vamos a dar lo que antes daban pollos, que quieren chanchos, que quieren tal cosa entonces ellos decían mil veces compramos las incubadoras le damos una a cada GAD y que ahí no le cobren a las personas por ejemplo ponen 10 huevos los 3 se quedan para el GAD y los 7 de llevan ellos y con esos tres que sobran se les daban a la gente de esa manera no se invierte cada rato recursos.

Una vez que comenzemos con el tema de mercado que se tiene previsto, hacer una pequeña feria, invitar a los emprendedores, a las autoridades y con eso vamos adelantando lo que estaba pendiente sobre la fiscalización toca ir esta semana al municipio a ver si han entregado los documentos que solicitaba el municipio al MTOP y toca dar seguimiento a eso también para así proyectarnos con el tema del mercado.

Abg. Silvio Inga. - alguna otra pregunta.

Sr. Ronald Chabla. - sí; para la contratación de la publicidad de la pagina para el GAD y redes sociales, como se esta realizando, por servicios o de forma personalizada, estaba preguntando para ver si nosotros también podemos manejar esa página porque a mí me están preguntando como podemos hacer y seria mas factible que ellos tomen sus propias fotos o videos para nosotros enviarle al compañero o si no que se pongan en contacto directo para que el haga las publicidades y si nosotros también podemos manejar esa página para poder ayudarle también porque no se sabe si a veces el compañero puede o no puede realizar videos, porque algunos quieren por poco con drones pero no tenemos, quería también hablar sobre eso porque el creo que esta un poco lejos porque es un inconveniente porque él esta.

Abg. Silvio Inga. - como es una limitación de medio tiempo, ahorita con ese medio tiempo se puede hacer algo, es de lo que si para las fiestas se tiene dejado un rubro muy aparte, es por el tema de publicidad que necesitamos en medio digital y justamente para una buena publicidad en las fiestas de la parroquia.

Sr. Ronald Chabla. - porque no se le toma en consideración a alguien mas que este trabajando aquí para nosotros poder tener acceso.

Abg. Silvio Inga. - si se estaba pensando en la posibilidad que venga un chico hay muchos jóvenes que esta acá entonces si se lo va a hacer pero el tema es de que las cámaras y todo igual se le va a facilitar y ahí el tema del video tiene el chico Sarmiento también, con el tema que tienen internet quedaron hacer un videoclip en la semana directamente con él, y de ahí sería el tema de edición ahí se sabe demorar una semana porque se va mejorando la voz y esas cuestiones

Sr. Ronald Chabla. - estaba pensando que trabaje aquí dentro de la junta parroquial para tener la facilidad de acceder a esa persona, nosotros queremos holgar mismo directamente, se puede buscar algún negocio y se valla directamente con el compañero, porque el compañero vive lejos.

Abg. Silvio Inga. - si viene el, pero no habría problema porque inclusive se está viendo la posibilidad, todos los días es imposible, por lo menos unos dos días a

la semana, difícil los fines de semana, de lunes a viernes, pero si se ponen de acuerdo un fin de semana para grabar un video, genial.

Sr. Ronal Chabla. - para que él pueda venir a grabar hasta mientras.

Abg. Silvio Inga. - entonces igual de lo que escuche que se tiene previsto también por parte del municipio lanzar publicidad de los emprendimientos, también se lo va hacer, pero ahí toca ver con el tema de comunicación y el departamento de publicidad para poder hacer no solo de los emprendimientos si no de los lugares turísticos que quieren promocionar.

Sr. Ronal Chabla. - eso no más es compañeros.

Lic. Diego Arévalo. - compañeros una última consulta, en que tiempo más esta la maquina en el otro lado, o está programado.

Abg. Silvio Inga. - esta semana ya regresa, esta semana ya se destapa todas las cunetas y si ustedes se dan un recorrido las cunetas ahí están.

Lic. Diego Arévalo. - con el tema, como va con la familia Carreño quiere hacer una construcción y quiere hacer un pozo séptico entonces ay que pagar un importe, pero quiere que pague la junta.

Abg. Silvio Inga. - claro, el tema es que nosotros no somos como el municipio que cobra y dice sabe que alquilamos, entonces es un poco delicado y ya estábamos analizando y creo que fue la pregunta de algunos compañeros de los GADS que no solo tienden a dañarse, entonces conversábamos a nivel de la CONAGOPARE son los entes que orientan, entonces ellos decían bueno con pana de Chivizala preguntaban, porque él también tiene una excavadora y no tienen la gallineta entonces en el reglamento, alguna orientación decían que no se puede, más que ustedes no son como municipio para que ustedes puedan recaudar, porque ellos si están facultando y no se tiene la competencia directa y justamente las maquinarias que se compró son para apoyarnos, entonces yo como había planificado el tema de la maquinaria inclusive con la socialización del presupuesto que hicimos o sea se distingue completamente a los sectores, entonces como se determine a los sectores directamente se puede intervenir con la maquinaria porque así mismo con la junta de agua ellos pedían la maquinaria para dar las acometidas de agua entonces hicimos un compromiso a veces se necesita tuberías en los sectores y ellos nos iban a facilitar la tubería como contraparte, entonces eso compañeros esta semana ya viene para darle el lavado respectivo y un pequeño mantenimiento a ver cómo están las válvulas y todo eso.

Lic. Diego Arévalo. - entonces para ver si es que las mismas personas vengan para acá para que conversen.

Abg. Olger Chabla. - el día lunes voy a presentar, ya tengo solo me falta ultimar algunos artículos para el reglamento de la retroexcavadora y eh recopilado información de muchos GADS del país y sí, hay como para ciertos fines en este caso privados. si puede la junta cobrar a través de Tesorería y le pongo solo un ejemplo una vez que se haya concluido trabajos de emergencia y trabajos planificados, es decir cuando la maquina este un poco libre, si ahí se puede uno

o alguien por ejemplo por ahí se vió el carro y necesitan que se les dé sacando, si está reglamentado por ejemplo la mayoría de GADS están cobrando entre \$15 a \$20 dólares la hora por que he compilado información, acá en la provincia ningún GAD tiene reglamentos y si usted va a la provincia de Pichincha, a la provincia de Latacunga, Cotopaxi perdón, luego va Pastaza, va lo que es Azuay y Guayas ahí tienen excavadoras, retroexcavadoras, volquetas y tienen vehículos, entonces yo me eh permitido en estos meses hacer unas consultas como han regulado en ciertas parroquias del país, por ejemplo la parroquia Conocoto que es en Pichincha, es una de las parroquias más grandes, el COOTAD le permite a uno reglamentar la máquina que tiene para el manejo, para el buen uso, para el funcionamiento y para el control, entonces yo les pedía los datos de las maquinas que tiene que ir incluido en el reglamento, lo que es el número de motor, chasis, la procedencia, el año de fabricación, placas no tiene pero tiene un Código y todo eso, así es que yo la próxima semana compañeros yo ya tengo listo luego que yo ya le presente a usted señor presidente se dispondrá como vocales nos sentemos entre todos para ir viendo que va y que no va, algún alcance, se suprime algo, se incluye algo, pero todo dentro de la parte legal, el no tener el reglamento de una maquina nos trae consecuencias ahí si a nosotros como vocales porque nuestro objetivo es controlar los bienes públicos, entonces este reglamento nos va a permitir alrededor de 30 artículos nada más y hay un capítulo exclusivamente para un para alquiler, habrá gente que quiere una hora o si quiere media hora tendrá que pagar por la hora, porque así tiene regulado a nivel nacional.

Segundo; señor presidente me preocupa lo de los alevines por que como usted dice si ya la maquina va a salir la próxima semana incumpliendo para que el GAD municipal pueda entrar a hacer su trabajo eso quiere decir que talvez en una emergencia la maquina va a regresar al Valle por aquí también hay muchísimo que hacer, entonces si nosotros comenzamos a promocionar lo de las peceras, los que tiene van a hacer solamente limpieza porque es solamente limpiar el desbroce, pero si creamos nuevos va a decir deme haciendo peceras y algunos casos esa máquina no es para hacer peceras porque no tiene orugas, en otras si cuando el terreno es seco siempre y cuando tenga un afluente de agua, tomar en cuenta eso o sea si entramos a lo de piscicultura con el Consejo Provincial calificando a los que tienen peceras y únicamente que hagan la limpieza y a lo mejor en la siguiente etapa con el mismo consejo provincial porque ellos si tienen para drenajes maquinas, puede hacerse más peceras en el futuro, porque les prometo compañeros, en el momento que decimos tenemos 20.000 alevines, 10.000 para la parte urbana y 10.000 para la parte rural el que menos va a decir deme haciendo una pecera y nuestra no es para que ande haciendo esos trabajos porque es maquina con llantas,

yo sí creo señor presidente que tenemos que darle una cadena de valor a lo que hoy tenemos, a ver tenemos, desgranadora de maíz, pionera en la provincia , secadora de maíz y de cacao lo que nos falta es precisamente el molino ahí

estamos completos y ahí si comparto como decía Ronal, hacer un video promocionando a todos los productores de maíz y de cacao de la provincia, porque la del cacao es para la secada y algunos otros productos que quieran moler, hacer un video y cadena completa, desgrana, seca y muele entonces yo quiero pedir señor presidente que ya se comience a pedir una proforma o proformas, pero que se una maquinaria ni tan industrial o sea como tienen en la costa pero tampoco tan pequeña que se vaya a dañar enseguida, yo preguntaba en Sucúa parece que el León tiene una de \$500, pero es artesanal pero yo pienso que una medianita yo creo que no va a pasar de los \$2000 o \$ 3000 dólares y con eso tendríamos una cadena completa para el servicio de maíz, o sea no hay pretexto y comenzar la publicidad, a ver tenemos esto, desde el campo, la maquina en el campo a lo mejor coincide como se hizo acá con los señores Caguana en Cusuimi, pero aquí hay cuantas personas, luego en el secado y a su vez moliendo, entonces yo creo que va a despertar bastante interés y estamos dando seguimiento a un proyecto productivo que comenzó el GAD que no estamos dejando morir que estamos pensando seguir implementando, si mañana o pasado bajo iniciativa de los mismos maiceros u otros productores nos dicen a ver falta esta máquina, adquieran esa máquina con eso nos ayudan, entonces señor presidente sugiero, que esos recursos que a lo mejor iban a invertirse en la inseminación artificial y ahora en la piscicultura que se va a requerir para algunos insumos, porque no es solamente dar el pescado, es darle la primera alimentación si pudiéramos dar siquiera hasta el primer mes, sería buenazo la gente nos va a agradecer, así se coman, así no vendan pero a la final la alimentación de ellos va a mejorar y estamos apoyando nosotros al sector productivo-

Entonces señor presidente a ver si se busca las proformas de una maquina que sea conocida, media por que tampoco vamos a comprar una industrial, y si es que hay que adecuar aquí el espacio quitando los fierros que tenemos ahí, porque si seria bueno adecuar los espacios señor presidente si tenemos que hacer mas galpones y botar todo lo que no se utiliza ahí esa imagen cuando la gente viene y ve todo ese desorden ahí y fierros por aquí y latas por acá nos llevamos una mala impresión, entonces podemos hacer una limpieza de ese galpón a lo mejor todos los materiales que están ahí y hacer otro galpón sobre el cerramiento mismo, por ventaja tenemos paredes y esa madera que está ahí de los juegos poner a buen recaudo bajo cubierta, en algo nos puede servir para algún trabajo que la junta se requiera no dejar que este ay pudriéndose y amontonado porque nos han dicho cuándo van a regalar eso yo le dije nunca porque eso ya no va ay que decirles mejor directo lo que estamos pensando es mejor hacer unos nuevos juegos

en lo que tiene que tiene que ver señor presidente el redondel si nos justaría que en esta próxima semana aprovechar y irnos al municipio para los dos temas; para lo de señaléticas y los redondeles ya es mucho tiempo hemos sido muy tolerantes, muy comprensivos pero ya a pasado tres meses mas de los que nos

ofrecieron recuerden que esto se viene arrastrando desde agosto que se dijo ojala para octubre para las fiestas ya el municipio contrate llego octubre fiestas de Huambi nada llego diciembre ya nada hicimos cuenta porque normal fin de año, llego enero dijeron ya, ya pasamos febrero, ya pasamos marzo, ya mismo medio mes de abril últimamente se di un accidente, no por culpa del redondel yo creo ahí se dieron la situación por descuido porque chocan el que viene por el paso lateral y el que está entrando a Huambi se supone que ya dentro al redondel tiene preferencia el otro no respeta y le choco porque no chocaron contra el redondel porque chocaron en el paso lateral y el otro de entrando al redondel entonces si es necesario que exijamos y lo que dijimos ojala que ya en esta reunión nos pueda el ingeniero de obras públicas indicar o podemos venir acá mismo espacio como va quedar las islas, como va a quedar las señaléticas, como va quedar creo es muro el que se va ampliar en las alcantarillas y como va quedar el espacio mismo de la vía al camal porque si ustedes se dan cuenta de redondel a unos cinco metro ya están echo huecos ay no pueda quedar un redondel bonito con huecos ay supongo habrá de ver la forma de ponerle asfaltando, el municipio está yendo asfaltar algunas calles de Sucúa a lo mejor hay se puede aprovechar y decir siquiera unos 100 metros de prolongación para haya lo mínimo pero nosotros debemos ya proveer eso porque ellos tantas ocupaciones que tiene a lo mejor van a decir con el redondel esta bien entonces en ese sentido señor presidente

el mantenimiento de los espacios públicos ojala podamos arreglar en los graderíos del estadio lo dije en la ves pasada esta semana me di el recorrido y están algunos ya podridos no se si la solución será de poner una posteria de cemento o abra de cambiar el pedazo de fierro en el recinto ferial igual en los granerillos aquí de la cancha entonces a ver si se contrata un mecánico o no se la forma de Aser los trabajos o en administración directa para poder ir mejorando los espacios que tenemos y con el personal nuestro porque si queremos pagar todo la pintada, lijada todo nos va cobrar bastante y a lo mejor el resto pon gamos nosotros mismos darles las adecuaciones recuerden ya estamos abril las fiestas son en octubre si ya llegamos a junio, julio ya no hay tiempo para estar asiendo trabajos como pensamos así es señor presidente el próximo mes de mayo ya podríamos emprender hacer estos mantenimientos y repito están en muy malas condiciones la parte de los graderíos con ustedes compañeros en el año pasado fuimos al estadio, también al recinto ferial mas de cinco, seis módulos de los perfiles están ya podridos y eso ay que cambiar o poner cemento, eso ya nos dirá la parte técnica que es lo que nos conviviente, nada más señor presidente de mi parte en lo que tiene que ver en los asuntos varios.

Sr. Ronal Chabla. -

Compañeros existe algún tipo de comodato netamente con los recursos en la obra de estamos realizando en la tenencia.

Abg. Silvio Inga. – no el comodato no nos dio la más viable es mediante convenio.



Sr. Ronal Chabla. - ya mediante convenio si se puede realizar? y una última cosa compañeros saben ustedes de la parte productiva de maíz que estamos hablando ya no están los productores desgranando de quince a veinte sacos me surgieron si pueden comprar y adquirir la maquinaria que es para coser sacos yo no sé si valga \$150 o a \$250 creo que estaba.

Abg. Silvio Inga. – ya en lo posterior cuñado compremos la chancadora de maíz. Pase al siguiente punto.

5. Clausura.

Abg. Silvio Inga. - agradecerles por la presencia, y que tengan una buena semana.

